



Sales Manager (m/w)

Unser Unternehmen: Die Osnabrücker Veranstaltungs- und Kongress GmbH betreibt das multifunktionale Veranstaltungszentrum OsnabrückHalle. Zentral gelegen in der Innenstadt, neben dem Schloss mit seinem wunderschönen Schlossgarten präsentiert sich die OsnabrückHalle als Location für unterschiedlichste Events. Sie verfügt über drei Säle sowie acht Konferenzräume. Neben Tagungen und Kongressen finden auch Konzerte, gesellschaftliche Veranstaltungen sowie Messen statt. Insgesamt besuchen ca. 200.000 Besucher pro Jahr die rund 450 verschiedenen Veranstaltungen.

Zur idealen Business-Plattform wird die OsnabrückHalle mit einem professionellen Umfeld, den kulinarischen Leistungen des GastronomieService und weiterer Partner. Die OsnabrückHalle ist mit allen Verkehrsmitteln bequem zu erreichen. Die traumhafte historische Altstadt ist nur ca. fünf Gehminuten entfernt. Leidenschaftliche Kundenorientierung und Professionalität sind unsere Leitlinien.

Für unsere nationalen und internationalen Veranstaltungen suchen wir Sie als

Sales Manager (m/w)

Ihre Aufgaben: Als Sales Manager umfasst Ihr Aufgabengebiet alle Aktivitäten von der Akquisition bis hin zur Planung und Betreuung von Veranstaltungen für die OsnabrückHalle. Diese erstrecken sich über Tourneeveranstaltungen, Tagungen- und Kongresse, Seminare, Business-Events bis hin zu Messen.

Hierzu gehören insbesondere alle klassischen Vertriebstätigkeiten wie Akquise und Kundenbetreuung, Wettbewerbs- und Potenzialanalyse, Marktbeobachtung und -bearbeitung wie auch die Weiterentwicklung des Veranstaltungsbereiches und der Verkaufsstrategie. Dienstreisen, auch mehrtägig, gehören genau so zu Ihren Aufgaben wie administrative Tätigkeiten vor Ort.

Darüber hinaus betreuen Sie ebenfalls Veranstaltungen als Projektleitung und übernehmen den „Chef vom Dienst“.

Ihr Profil: Sie sind Veranstaltungsfachkraft oder haben eine gute kaufmännische Ausbildung mit einer vertriebs- bzw. marketingorientierten Weiterbildung. Sie besitzen fundierte Marktkenntnisse innerhalb der MICE-Branche und verfügen über eine mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb des Veranstaltungsgeschäftes.

Mit Ihrer positiven Ausstrahlung, Ihrer sehr guten Kommunikationsfähigkeit und einem ausgeprägten Standing in Geschäftsverhandlungen überzeugen Sie Ihre Geschäftspartner.

Sie arbeiten systematisch mit hoher Eigeninitiative, denken und handeln kundenorientiert und verfügen über ein hohes Maß an Teamgeist.

Sind Sie bereit für diese Herausforderung?

Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins.

Osnabrücker Veranstaltungs- und Kongress GmbH
Personalabteilung
Schlosswall 1-9
49074 Osnabrück
Tel. 0541/3490-20